



años creciendo



BEXTOK, LA NUEVA FRONTERA

Bextok Suministros Industriales S.L. es la nueva sociedad independiente de ASIDE, pero participada por todos los socios de la Agrupación y con la misma sede.

Es una sociedad creada para potenciar las ventas de carácter independiente con personal administrativo para atender llamadas y realizar las labores de administración en Vitoria y un personal rodante que gestionará las ventas en las principales zonas de venta Madrid, Cataluña, País Vasco y que por tanto, residirán en esas zonas y no pasarán necesariamente por las oficinas.

Estará gestionada por un Consejo compuesto por los socios de ASIDE, Oscar Madrid (Presidente Madriferr), Javier Gómez (Vicepresidente Comercial ULSA), Antonio González (Secretario Maher Suministros), y Juan Antonio Martínez (Tesorero Aurtenetxea). El consejo de Administración de esta Organización queda formado por profesionales con una dilatada experiencia en el sector industrial.

Dos categorías de vendedores.....

Esto va a producir una serie de cambios, como que el catálogo de ASIDE dejará de serlo para reconvertirse en catálogo de Bestok. Se van a crear dos categorías de vendedores que van a ser sometidos a un intenso nivel de formación. Por una parte estarán los vendedores propios de Bextok y por otro lado contarán con el apoyo de los vendedores de los socios de ASIDE. El objetivo es que cada socio cuente con un vendedor

especializado, formado por una asesoría externa de marketing y ventas, en la gestión de clientes Bestock. Son una serie de clientes que están bajo unos parámetros que hasta ahora no podían atender. Esta red comercial auxiliar junto con el equipo propio de BEXTOK tienen como objetivo final ofrecer y crear negociaciones comerciales con grandes cuentas, ofreciendo todo el músculo comercial y medios de los que disponen todos los socios. "Buscaremos sin cesar el crear una Marca, un modelo de negocio que nos asegure el futuro, nos ayude a crecer en ventas y se posicione como una Enseña que el profesional identifique como marca líder en el Suministro Industrial tanto a nivel nacional como internacional con BEXTOK".

Factura Única.....

Se va a dar una atención directa con una sola factura y un solo CIF al cliente, independientemente de las localizaciones geográficas que posea en nuestro país o en el extranjero.

Bextok aportará 65 puntos de venta o almacenes aportados por los socios del grupo. Además se le va a facilitar apoyo desde Alemania (E.D.E.) o Cataluña (Ehlis), ya que se va a incluir a sus Partners dentro del proyecto para potenciar la eficacia del suministro. Existirá una cabeza que será Bestok, pero también existirá el apoyo del resto de la estruc-



tura de ASIDE con un vendedor por cada zona.

Reacción a la amenaza exterior

Es un proyecto ambicioso, pero necesario, porque la competencia ha obligado a pensar y crear estructuras que potencien las ventas. La amenaza externa es importante y obliga, por lo menos, a tener las mismas armas, junto a la proximidad de los clientes. "Unimos lo mejor de la oferta global con la presencia local. Si un cliente tiene un problema podemos dar una respuesta inmediata, amparados en nuestros medios, mientras que para las grandes estructuras internacionales o virtuales no hay posibilidad de respuesta rápida por falta de esa localización que nosotros podemos ofrecer". Aquí se cuenta con 200 vendedores y 150 vehículos para dar esa respuesta rápida y solucionar de forma inmediata la problemática del cliente. Además está la atención personal, el asesoramiento y la confianza que refuerzan el concepto de la prescripción.

El suministro lo realiza el socio más cercano en función del acuerdo de Bestok que es quien fija los precios. Se fija un porcentaje para quien realiza la entrega, pero la factura la emite Bestok.